



Компания BRP ADVICE предлагает вам пройти курс «Финансовый анализ: применение, автоматизация, конкурентная разведка и анализ рисков».

Содержание предложения

Цель курса «Финансовый анализ: применение, автоматизация, конкурентная разведка и анализ рисков»	1
Даты проведения занятий	1
Стоимость и иные условия	1
Подробные сведения о курсе: программа, преподаватель, организационные вопросы	2

Цель курса «Финансовый анализ: применение, автоматизация, конкурентная разведка и анализ рисков»

1. Научиться проводить анализ финансово-хозяйственной деятельности компании.
2. Научиться проводить конкурентную разведку путем сопоставления ключевых показателей эффективности с основными конкурентами.
3. Существенно улучшить навыки анализа юнит-экономики.
4. Существенно улучшить навыки чтения финансовой отчетности.
5. Узнать универсальные методики риск-менеджмента.

Даты проведения занятий

Ближайшие группы, в которые возможна запись:

1. 26-27 октября 2019, Москва.

Занятия в Москве проходят по адресу ул. Каланчевская, д. 15 с 10:00 до 18:30, что составляет около 23 академических часов.

Также возможно проведение индивидуального и корпоративного обучения. В программу занятий могут быть внесены изменения для полного соответствия вашим задачам. Условия, стоимость и сроки в таких случаях оговариваются отдельно.

Стоимость и иные условия

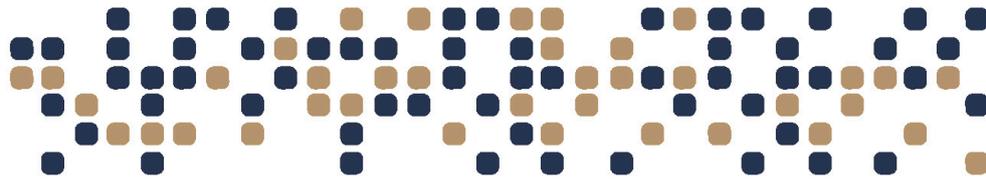
Стоимость курса составляет 25 тысяч рублей за каждого участника. При участии 2 человек в одной группе предоставляется скидка 5%, 3 и более – 10%. Выпускникам других курсов BRP ADVICE предоставляется скидка 10%. Скидки не суммируются.

Оказание услуг НДС не облагается на основании ст. 346.11 НК РФ.

По окончании курса каждому участнику выдается сертификат.

Настоящее предложение действует при наличии мест в группе.





Подробные сведения о курсе: программа, преподаватель, организационные вопросы

Программа курса «Финансовый анализ: применение, автоматизация, конкурентная разведка и анализ рисков»	2
Преподаватель курса	3
Какие компании уже прошли обучение	4
Ваш персональный менеджер	4

Программа курса «Финансовый анализ: применение, автоматизация, конкурентная разведка и анализ рисков»

Занятия с преподавателем проходят два дня с 10:00 до 18:30, что составляет около 23 академических часов.

Курс также включает программу подготовки к занятиям и программу закрепления навыков, полученных на курсе. Таким образом, общая продолжительность курса с учетом самостоятельной работы слушателя может составлять более 2 месяцев. Участие в программах добровольное, но рекомендованное.

Часть 1. Финансовая отчетность и порядок ее формирования (до 2 часов)

1. Формы финансовой отчетности, их взаимосвязь, порядок формирования:
 - баланс;
 - отчет о движении денежных средств;
 - отчет о прибылях и убытках (о финансовых результатах).

Часть 2. Комплексный анализ финансового положения (до 4 часов)

1. Основные показатели, используемые в финансовом анализе.
2. Анализ активов и пассивов.
3. Анализ финансовой устойчивости.
4. Анализ ликвидности и платежеспособности.
5. Анализ деловой активности и рентабельности:

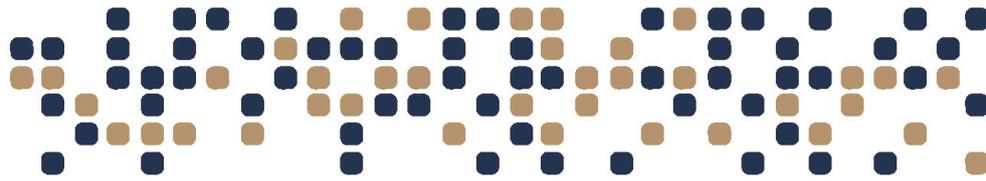
Часть 3. Конкурентный финансовый анализ (до 2 часов)

1. Где и какие данные о деятельности конкурентов можно собрать.
2. По каким критериям можно сравнивать эффективность работы различных компаний с учетом особенностей формирования официальной финансовой отчетности.
3. Использование облачных решений BRP ADVICE для конкурентной разведки.

Часть 4. Продвинутое инструменты финансового анализа (до 4 часов).

1. Использование факторного анализа для количественного измерения причин изменения выручки, себестоимости, прибыли, рентабельности, финансовой устойчивости.
2. Юнит-экономика и операционный рычаг:
 - директ-костинг и расчет себестоимости;
 - расчет точки безубыточности и ее множественность.
3. Финансовый рычаг как эффективный, но опасный инструмент повышения рентабельности.





4. Риск-менеджмент в среднем и небольшом крупном бизнесе.
5. Некоторые аспекты анализа сделок и управленческих решений.
6. Создание Excel-файла для постоянного контроля над финансовым состоянием предприятия.

Материалы для подготовки к занятиям

После записи на занятия каждому слушателю отправляются материалы по основным теоретическим вопросам курса: по финансовой отчетности и ее показателям, по основам юнит-экономики, по некоторым функциям Excel. Эти материалы помогут слушателям освежить в памяти или узнать основные концепции, на которых основаны основные подходы к финансовому анализу.

Материалы для закрепления навыков финансового анализа

По завершении курса все слушатели включаются в программу закрепления навыков, полученных в ходе занятий.

Каждому слушателю еженедельно отправляется упражнение на отдельный участок финансового анализа. Общее количество упражнений – 3. По просьбам слушателей в программу могут быть бесплатно включены дополнительные задания на интересующие их темы.

Раздаточные материалы

Раздаточные материалы включают брошюру по финансовому анализу и полугодовой доступ ко всем электронным материалам курса и их обновлениям на сайте BRP ADVICE. Электронные материалы курса включают следующие файлы:

1. Презентация по вопросам курса.
2. Универсальный файл для проведения финансового анализа и отслеживания финансового положения компании.
3. Программный комплекс для мониторинга финансового состояния компании в сравнении с конкурентами (публичная версия).
4. Дополнительные материалы по Excel, финансовому моделированию и инвестиционной оценке.

Преподаватель курса

Курс ведет Рыбцев Виктор Викторович. Ниже представлена краткая информация об опыте и образовании преподавателя.

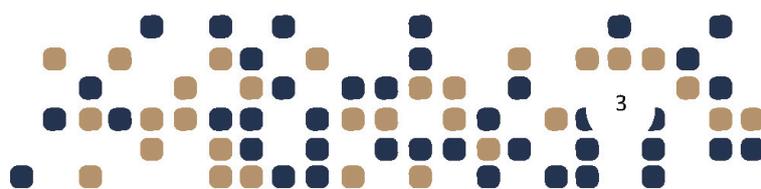
Опыт работы и проведения тренингов

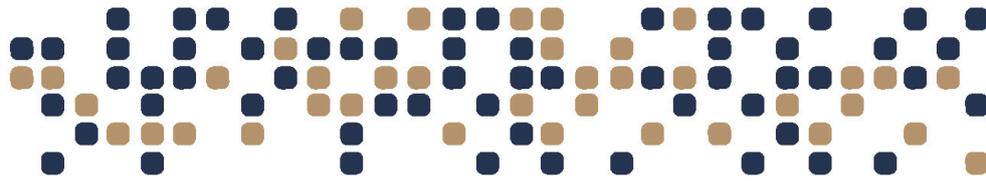
Генеральный директор компании BRP ADVICE, руководитель проектов компании в области стратегического планирования, финансового моделирования, оценки проектов, финансового анализа, управленческого учета и бюджетирования. Кандидат экономических наук.

До прихода в компанию BRP ADVICE прошел карьерный путь от стажера в налоговых органах и экономиста производственного предприятия до финансового директора группы компаний. Руководил финансовыми отделами и департаментами в компаниях B2B и B2C сегмента.

Автор и преподаватель курсов BRP ADVICE по следующим темам:

- Финансовое моделирование в Excel;
- Финансовое моделирование в строительстве;
- Налоговое моделирование в Excel;





- Финансовый анализ и его автоматизация;
- Управленческий учет и отчетность;
- Бюджетирование;
- Интенсив по Ms Excel;
- Экспресс-курс по финансовому менеджменту.

Лично построил и руководил разработкой более 100 финансовых моделей для проектов в сфере строительства, производства, торговли, телекоммуникаций, сельского хозяйства, в авиакосмическом сегменте, IT, финансовом секторе, региональном развитии, реализуемых как коммерческие частные, государственно-частные проекты и социальные проекты.

В общей сложности провел более 100 курсов и тренингов, в том числе для слушателей таких компаний как АвтоВАЗ, Газпром экспорт, Газпром нефть, ММК, ЕВРАЗ, БИНБАНК, Национальная Медицинская Сеть, Эталон ЛенспецСМУ, РТ Лабс, ФПК ФармВИЛАР и многих других. В 2008-2010 годах преподаватель курса «Микроэкономика» в Санкт-Петербургском Государственном Университете Экономики и Финансов.

Спикер мероприятий и форумов для бизнеса, эксперт тренинговых программ в СПб ГБУ «Центр развития и поддержки предпринимательств».

Автор ряда статей по финансовому моделированию, финансовому анализу, Excel, оценке проектов, стратегическому менеджменту и другим темам.

Образование

Кандидат экономических наук.

Степень «MiBA - Marketing and management» Университета г. Гамбург (Германия).

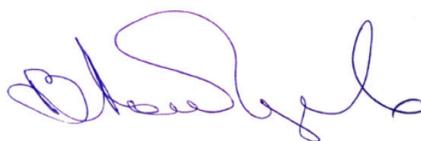
Какие компании уже прошли обучение

Обучение в BRP ADVICE уже прошли сотрудники множества крупных и известных российских компаний, в том числе: АвтоВАЗ, РТ Лабс, Айкумен ИБС, Газпромбанк, Газпром Экспорт, ЕВРАЗ КГОК, Сибирская генерирующая компания, Магнитогорский металлургический комбинат, БИНБАНК, ФПК ФармВИЛАР, Мобильные ГТЭС, Дымовское колбасное производство, РНИЦ по Рязанской области, Мосгипротранс, Совместный центр трансфера технологий РАН и РОСНАНО, Новомет-Пермь, Ашинский Металлургический Завод, Морская Тальманская Служб, Агентство инновационного развития — центр кластерного развития Калужской области, Леноблинновации, Московско-Тверская пригородная пассажирская компания, Модернизация Инновации Развитие, СПб ГУП АТС Смольного, Национальная Медицинская Сеть, Эталон ЛенспецСМУ и многие другие.

Ваш персональный менеджер

Любые вопросы как по организационной, так и по содержательной части вы можете задать непосредственно преподавателю курса, руководителю проектов BRP ADVICE, Виктору Рыбцеву, по телефонам 8(800)700-97-86, 8(812)983-49-75, в мессенджерах WhatsApp, Viber, Telegram по номеру +7(960)283-49-75 и по электронной почте victor.rybtsev@brpadvice.ru.

С уважением,
генеральный директор BRP ADVICE



Рыбцев Виктор Викторович

21 октября 2019 года

